https://neemaconseil.fr/poste/senior-business-development-manager-h-f/

Senior Business Development Manager (H/F)

Description
Notre client, cabinet d'avocats, basé à Paris, nous a mandaté pour l'accompagner sur le recrutement d'un Senior Business Development Manager (H/F).

- Développement commercial et accompagnement des associés
- Pilotage des pitches et réponses aux appels d'offres
- Organisation d'événements clients et actions de visibilité
- Communication externe (publications, relations presse, réseaux sociaux)
- Gestion des classements et annuaires juridiques
- Coordination avec les équipes Business Development et Marketing internationales.

Profil recherché :

- Minimum 6 années d'expérience en cabinet d'avocats international sur un poste similaire
- Anglais courant voire bilingue pour une utilisation quotidienne.
- Excellente maîtrise du pack office
- Rigueur, organisation, esprit d'équipe

Organisme employeur
Neema Conseil

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Paris (Ile de France)

Salaire de base
50000

Date de publication
10 juin 2026